

Atsauksme

Profesionālisms un atvērtība partnerībā ar „Dr. Falk Pharma”

Mēs veiksmīgi strādājam kopā ar „Ewopharma” jau vairāk nekā divdesmit gadus. Tas, kas sākās ar Salofalk® un Ursofalk® atsevišķās valstīs, tagad ir attīstījies par ilgtermiņa sadarbību, kurā mēs „Ewopharma” uzticam mārketingu, pārdošanu un plašā „Dr. Falk” produktu portfeļa reģistrāciju visā Austrumeiropā.

„Ewopharma” lielais un labi organizētais tīkls šajā reģionā ir devis mums iespēju paplašināt savu klātbūtni tajā, mums palīdz viņu pieredze un zināšanas par šiem tirgiem, kuros citādi būtu grūti iekļūt. Uzticams partneris, mūsu darbu ar „Ewopharma” vienmēr ir raksturojusi profesionalitāte un atvērtība.

Mēs nešauboties ieteiktu „Ewopharma” citiem farmācijas uzņēmumiem, kas meklē piekļuvi Centrālās un Austrumeiropas tirgiem, un ceram uz šīs auglīgās sadarbības turpināšanu nākotnē.

„Dr. Falk Pharma” mēs specializējamies gastroenteroloģijas un hepatoloģijas farmaceitisko līdzekļu attīstīšanā un pārdošanā. Mūsu produkti, kas pārsvarā ir recepšu medikamenti, tiek pārdoti 65 valstīs, kurās mēs parasti strādājam kopā ar vietējiem partneriem, tādiem kā „Ewopharma”.

Mēs esam ļoti apmierināti ar savu sadarbību ar „Ewopharma”. Mēs sākām ar nelielu produktu spektru Polijas, Čehijas, Slovākijas, Bulgārijas un Rumānijas tirgū, bet kopš mūsu partnerības sākuma 20. gs. deviņdesmitajos gados ar „Ewopharma” palīdzību „Dr. Falk” produktu portfelis Centrālajā un Austrumeiropā ir pastāvīgi pieaudzis.

Šajos tirgos farmācijas līdzekļu izplatītājiem ir daudz izaicinājumu, tajā skaitā relatīvi zems cenu līmenis un, protams, konkurences spiediens no citiem izplatītājiem. Vēl viens izaicinājums, kas izrādījās svarīgs mūsu lēmumā uzsākt partnerību ar „Ewopharma”, bija ievērojama ar ienākšanu šajos tirgos saistītā riska samazināšana, jo „Ewopharma” uzņēmās izmaksu risku. Uz mums lielu iespaidu atstāja arī plašā klātbūtne, ko „Ewopharma” ir izveidojusi daudzās šī reģiona valstīs ar lielu medicīnas pārstāvju tīklu. Viņi ir ļoti pazīstami gan atsevišķos tirgos, gan galvenajos tirgus segmentos, tas ir izrādīšies izšķiroši veiksmīgā ienākšanā Centrālās un Austrumeiropas reģionā.

Mēs uzticam „Ewopharma” savu produktu mārketingu un pārdošanu Centrālās un Austrumeiropas tirgos, viņu zināšanas un tīkls starp ārstiem un slimnīcās ir bijis ļoti noderīgs. Turklāt „Ewopharma” ir nodrošinājusi pirmklasīgu atbalstu mūsu produktu reģistrācijā un licencēšanā šajos tirgos. Viņi ir speciālisti šajā jomā, un viņu zināšanas par tiesību sistēmu un reģistrācijas procesiem ir bijušas nenovērtējamas.

„Ewopharma” komanda mūsu kopīgajā darbā vienmēr ir bijusi augsti profesionāla ar pieredzējušiem mārketinga, pārdošanas un tiesību speciālistiem viņu galvenajā birojā, kā arī vietējiem speciālistiem konkrētos tirgos. Mūsu partnerība vienmēr ir balstījusies uz patiesumu – mēs šajos nozīmīgajos tirgos ar savu plašo produktu portfeli varam uz viņiem paļauties. Vēl viens būtisks faktors, kas raksturo mūsu darbu ar „Ewopharma”, ir viņu atvērtība un atsaucība, kas mūsu industrijā ir ļoti svarīga.

Mēs ar lielu optimismu skatāmies uz mūsu sadarbību ar „Ewopharma” nākotnē. Viņi ir nozīmīgs partneris mūsu darbības veicināšanā, un mēs ar cerībām skatāmies uz mūsu kopīgā darba nākamajiem gadiem